



Stellenangebote - straschu Leiterplatten GmbH, Oldenburg

Produktionsleiter (m/w)

Ihre Aufgaben

- Leitung der Produktion (ca. 80 Mitarbeiter)
- Sicherstellen der termin-, mengen- und qualitätsgerechten Produktion
- Sicherstellen einer hohen Effektivität/Wirtschaftlichkeit in der Fertigung
- Lösung von Herausforderungen in der Produktion
- Kontinuierliche Analyse und Verbesserung der Prozesse und Abläufe
- Sicherstellen der Einhaltung der Arbeitssicherheitsvorschriften und Gesetze

Ihr Profil

- Sie haben Organisationstalent, eine gute Beobachtungsgabe und eine ausgeprägte Problemlösungskompetenz
- Sie haben Spaß an der Führung und Weiterentwicklung von Mitarbeitern
- Sie zeichnen sich durch eine strukturierte, ziel- und lösungsorientierte Denk- und Handlungsweise aus
- Sie lieben es, selbständig aktiv und eigeninitiativ Neues und Änderungen umzusetzen
- Sie denken unternehmerisch, sind sehr loyal und zuverlässig

Produktionsmitarbeiter (m/w)

Ihre Aufgaben

- Bedienung von Produktionsmaschinen und -anlagen
- Überwachung der Fertigungsprozesse und Produktqualität
- Durchführung von kleineren Wartungsarbeiten
- Flexibler Einsatz innerhalb der gesamten Fertigungskette

Ihr Profil

- Eigenverantwortliche Arbeitsweise und ein hohes Qualitätsbewusstsein
- Allgemeiner technischer Sachverstand
- Schnelle Auffassungsgabe
- Verlässlichkeit
- Optimaler Weise Erfahrung mit dem Führen von Maschinen und Anlagen
- Teamfähigkeit
- Bereitschaft zeitweise in Schicht zu arbeiten

Stellenangebote - straschu Elektro-Vertriebs GmbH, Stuhr

Vertriebsmitarbeiter im Außendienst

Gebiet Verden - Diepholz - Vechta (m/w)

Ihre Aufgaben

- Betreuung und kompetente fachliche Beratung von Kunden in der Industrie und im Schaltanlagenbau
- Akquisition von Neukunden auf dem Gebiet der Elektrotechnik und elektrotechnischen Komponenten
- Enge Zusammenarbeit mit dem Innendienst
- Preis- und Abschlussverhandlungen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

Ihr Profil

- Abgeschlossene Ausbildung zum Elektriker, Techniker oder Elektromeister
- Kaufmännische Erfahrung und Office-Kenntnisse
- Außendienst- und Datennetzwerktechnik-Erfahrung wünschenswert
- Eigeninitiative sowie Kommunikations- und Kontaktstärke
- Freundliches, offenes und selbstsicheres Auftreten

Vertriebsberater für den Innendienst (m/w)

Ihre Aufgaben

- Bearbeitung eingehender Anfragen und Aufträge
- Aufbereitung von Angeboten und Bestellungen
- Telefonische Kundenberatung/ -betreuung
- Zusammenarbeit mit den Fachberatern im Außendienst

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Kenntnisse im Bereich Elektrotechnik sind wünschenswert
- EDV-Kenntnisse und gute MS-Office-Kenntnisse
- Freundliches, offenes und selbstsicheres Auftreten

Die straschu Gruppe

- straschu Elektro-Vertriebs GmbH**
Niederlassung: Rostock, Hamburg, Shanghai
Mackenstedter Straße 9, 28816 Stuhr
Telefon +49 4206 4166-0
straschu.de
- straschu Holding GmbH**
Mackenstedter Straße 11, 28816 Stuhr
Telefon +49 4206 4171-0
straschu.de
- straschu Elektro-Dystrybcuja Sp. z o. o.**
ul. Zalogowa 17, 80-577 Gdańsk (Polen)
Telefon +48 58 5240092
straschu.pl
- straschu Elektro-Automations-GmbH**
Mackenstedter Straße 9, 28816 Stuhr
Telefon +49 4206 4166-960
straschu.de
- rolf weigel GmbH & Co. KG**
Röntgenstraße 28, 86368 Gersthofen
Telefon +49 821 74024-0
rolf-weigel.de
- straschu Industrie-Elektronik GmbH**
Mackenstedter Straße 18-20, 28816 Stuhr
Telefon +49 4206 4171-0
straschu.de
- straschu Leiterplatten GmbH**
An der Schmiede 15, 26135 Oldenburg
Telefon +49 441 20005-0
straschu.de
- Rostock Leiterplatten GmbH + Co. KG**
Messestraße 20, 18069 Rostock
Telefon +49 381 77640-0
straschu.de

fm (10.17 / 500)

Ein starker Partner.



STELLENANGEBOTE

Unsere Vision

„Denken Sie an Elektronik und Elektrotechnik – soll Ihr erster Gedanke straschu sein“

treibt alle Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter jeden Tag an, straschu auf Erfolgskurs zu halten und weiter nach vorne zu bringen. Der Kunde und sein Erfolg stehen dabei im Mittelpunkt aller Aktivitäten.

Heute zählt die straschu Gruppe zu den führenden Anbietern elektronischer und elektrotechnischer Komponenten und ist seit über 100 Jahren ein renommierter Berater und Ausrüster der Industrie.

Insgesamt sind an sieben Standorten in acht Gesellschaften 370 Mitarbeiter beschäftigt, die einen Jahresumsatz von ca. 65 Mio. Euro erwirtschaften.

Werden Sie Teil unseres erfolgreichen Teams.



Mit einem Lächeln auf Erfolgskurs – werden Sie Teil unseres Teams!



Bewerben Sie sich jetzt:

straschu Holding GmbH
Personalabteilung, Frau Marz
Mackenstedter Str. 11, 28816 Stuhr
karriere@straschu.de, straschu.de



Stellenangebote - straschu Industrie-Elektronik GmbH, Stuhr

Produktionsmitarbeiter (m/w)

Ihre Aufgaben

- Materialvorbereitung und Bestückung von elektronischen Bauteilen
- Löten von Bauteilen auf Leiterplatten (bedrahtet und SMD)
- Visuelle Prüfungen von Elektronikprodukten
- Kabelkonfektion
- Bedienung von Produktionsmaschinen

Ihr Profil

- Gutes Sehvermögen
- Sehr gute Fingerfertigkeit (Feinmotorik)
- Interesse an neuen Aufgaben

Gern bieten wir auch Berufs- oder Quereinsteigern die Chance, einen Arbeitsplatz dauerhaft in Vollzeit zu besetzen.

Softwareentwickler (m/w)

Ihre Aufgaben

- Verstärkung eines engagierten und kreativen Entwicklungsteams mit fundierten Expertenkenntnissen in der Hard- und/oder Software
- Entwicklung von kundenspezifischen Lösungen im industriellen Umfeld
- Realisierung vom Entwurf bis zum Prototypen, vorzugsweise auf Microcontrollerbasis und entsprechender Peripherie

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium der Elektrotechnik und/oder eine abgeschlossene oder vergleichbare Berufsausbildung
- Programmiererfahrung von hardwarenahen Anwendungen
- Gute Kenntnisse mit Visual Studio
- Idealerweise erste Erfahrungen/Erfolge als Hardwareentwickler
- Gutes mechanisches Verständnis und handwerkliches Geschick

Stellenangebote - straschu Industrie-Elektronik GmbH, Stuhr

Lager- und Versandmitarbeiter (m/w)

Ihre Aufgaben

- Warenannahme und Wareneingangsbearbeitung
- Kommissionierung von elektronischen Bauteilen für unsere Produktion
- Materialkontrollen und Pflege der Lagerbestände
- Verpackung und Versand von empfindlichen Baugruppen

Ihr Profil

- Feinmotorisches Geschick
- Sorgfältige und zuverlässige Arbeitsweise
- Interesse an abwechslungsreichen Aufgaben
- Gutes Sehvermögen wird vorausgesetzt

Elektroniker (m/w)

Ihre Aufgaben

- Elektrische und optische Prüfungen, Fehlersuche, Reparatur und Instandsetzung, feinmechanische Montagetätigkeiten

Ihr Profil

- Abgeschlossene Ausbildung zum Elektroniker für Geräte und Systeme oder vergleichbare Ausbildung
- Gute Kenntnisse in der digitalen und analogen Schaltungstechnik
- Solides Mikroprozessor-Know-how
- Verantwortungsbewusste, selbstständige Arbeitsweise
- Feinmotorisches Geschick

Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m/w)

Ihre Aufgaben

- Auftragsabwicklung/-koordination in Zusammenarbeit mit Technik, Einkauf, Produktionsplanung und Entwicklung
- Eigenverantwortliche Steuerung und Kontrolle von Aufträgen
- Bearbeitung von Anfragen: Erstellung von Kalkulationen und Ausarbeitung von Angeboten
- Telefonische Kundenberatung/-betreuung
- Mitwirkung bei der Neukundenakquise
- Aktive Zusammenarbeit mit den Vertriebsmitarbeitern im Außendienst

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Teamfähigkeit und Kommunikationsstärke
- Kenntnisse im Bereich Elektronik wünschenswert
- Technisches Verständnis
- Gute MS-Office- und EDV-Kenntnisse
- Freundliches, offenes und selbstsicheres Auftreten
- Hohes Engagement und eigenverantwortliche Arbeitsweise

Technischer Projektbetreuer im Bereich Elektronik (m/w)

Ihre Aufgaben

- Betreuung unserer anspruchsvollen Kunden in allen Projektphasen von der technischen Angebotserstellung bis zur Produktrealisierung
- Bewertung der Machbarkeit
- Erstellen von Arbeits- und Prüfplänen nebst mitgeltenden technischen Unterlagen
- Festlegung von Produktions- und Prüfabläufen

Ihr Profil

- Abgeschlossene Ausbildung zum Techniker oder Studium der Elektrotechnik
- Fundierte Elektronik-, insbesondere Bauteilkenntnisse
- Sicherer Umgang mit MS-Office Programmen, MS-Dynamics NAV Kenntnisse von Vorteil
- Ausgeprägte Team- und Kommunikationsfähigkeit

Mitarbeiter Qualitätssicherung (Prozessoptimierung in der Elektronikfertigung) (m/w)

Ihre Aufgaben

- Freigabe und Optimierung von Produktionsprozessen
- Ansprechpartner/in für die Abteilungen Arbeitsvorbereitung, Fertigung und Qualitätssicherung
- Unterstützung der Elektronikfertigung bei technischen Klärungen
- Auswertung von Fehlerstatistiken
- Analyse von Fertigungsfehlern und Fehlerursachen

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene technische Ausbildung (Elektronik, Mechanik, Mechatronik, Mikrotechnologie)
- Sehr gutes technisches Verständnis
- Gute Auffassungsgabe, Konzentrationsfähigkeit und Zuverlässigkeit
- Abteilungsübergreifende Denkweise
- EDV-Kenntnisse (Word, Excel)
- Erfahrungen in einer Elektronikfertigung oder Qualitätssicherung wären von Vorteil

Vertriebsmitarbeiter im Außendienst - Gebiet Ruhrgebiet und Umgebung (m/w)

Ihre Aufgaben

- Vertrieb von kundenspezifischen Elektronik-Dienstleistungen / EMS-Dienstleistungen – alles rund um die Baugruppe, Leiterplatten, Schablonen sowie Löt- und Bestückungshilfen
- Eigenverantwortliche Beratung unseres bestehenden Kundenstammes
- Gewinnung von Neukunden – Schwerpunkt Kundenmehrwert, denn wir bieten mehr als Baugruppen, Leiterplatten und Schablonen
- Nachhaltigkeit am Kunden leben und langfristige Lösungen generieren

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung
- Vertriebs Erfahrung im technischen Bereich, vorzugsweise im Bereich Elektronik
- Begeisterung für den Verkauf, gutes technisches Verständnis, Flexibilität, Ausdauer und Durchsetzungsvermögen
- Sie handeln zielorientiert und besitzen ein gutes Verhandlungsgeschick
- Eigenverantwortliches Handeln, Kommunikationsfreude und Begeisterungsfähigkeit für komplexe und technische Themen
- Gute Kenntnisse für betriebswirtschaftliche Prozesse
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft
- EDV-Kenntnisse

Gebietsverkaufsleiter Norddeutschland (m/w)

Ihre Aufgaben

- Beratung von Kunden in der Hightech-Branche rund um die Elektronik-Dienstleistungen / EMS-Dienstleistungen – alles rund um die Baugruppe, Leiterplatten, Schablonen sowie Löt- und Bestückungshilfen
- Führen von Außendienstmitarbeitern
- Gezielter Ausbau bestehender Kundenbeziehungen, Kundenbindung schaffen und weiterentwickeln
- Verantwortung für die strategische Planung und Ausrichtung des Account-Managements
- Budget- und Ergebnisverantwortung
- Unterstützung der Kunden mit Ihrem Know-how von der Entwicklung bis hin zum After-Sales-Service – wir bieten mehr als Baugruppen, Leiterplatten und Schablonen
- Nachhaltigkeit am Kunden leben und langfristige Lösungen generieren

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung
- Begeisterung für den Verkauf, gutes technisches Verständnis, Flexibilität, Ausdauer und Durchsetzungsvermögen
- Sie handeln zielorientiert und besitzen ein gutes Verhandlungsgeschick sowie Empathie
- Eigenverantwortliches Handeln, Kommunikationsfreude und Begeisterungsfähigkeit für komplexe und technische Themen
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft
- EDV-Kenntnisse