



Assistenz Vertrieb (m/w/d)

Ref.-Nr.: 32401

Sind Sie vertriebsaffin und legen zusätzlich zu Ihrer Erfahrung und Kompetenz vor allem Wert auf ein gutes Miteinander, sodass die Chemie im Team stimmt?

Dazu gehört selbstredend auch ein sympathischer Chef, mit dem man umgänglich und offen umgehen kann und der auch mal ehrliche wie lobende Worte übrig hat.

Dann passt das!

Aber von Anfang an:

Seit über 110 Jahren ist die straschu Unternehmensgruppe ein starker Partner für Elektronik- und Elektrotechnik sowie ein sicherer Arbeitgeber mit dem Blick auf Vielfalt, Fortschritt und Wertschätzung. Zu den Grundpfeilern unseres Erfolges zählen unsere ca. 300 hoch motivierten Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter an sieben Standorten. Entdecken und erleben Sie die Vielfalt an technischen Lösungen, anspruchsvollen Aufgaben und blicken Sie hinter die Kulissen.

Wir haben eine Vision: Gemeinsam mit Ihnen – weiterwachsen!

Die **straschu Elektro-Vertriebs GmbH** in Stuhr sucht zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Assistenz Vertrieb (m/w/d)

in Vollzeit

Ihr Aufgaben

- Koordination und Steuerung aller in der Abteilung anfallenden Aufgaben zur fortlaufenden Optimierung der Customer Experience
- Umsetzung von vertrieblichen Marketingstrategien und Marketingkampagnen zur Bestandskundenpflege und Neukundenakquise in Abstimmung mit den internen Abteilungen
- Übernahme allgemeiner Assistenzaufgaben sowie enge Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung
- Nach erfolgreicher Einarbeitung fachliche Unterstützung der anderen Niederlassungen
- Überwachung und Optimierung interner Vertriebsprozesse
- Sicherstellung des Berichtswesens, Analyse von Kennzahlen und Ableitung fokussierter Maßnahmen zur aktiven Vertriebsunterstützung

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder einer vergleichbaren Qualifikation
- Fundierte Kenntnisse im Bereich Vertrieb bzw. Vertriebsinnendienst und Customer Care, idealerweise im B2B-Umfeld mit elektrotechnischem Hintergrund
- Gutes Zahlenverständnis und sehr gute MS-Office-Kenntnisse (Word, Excel, Power Point)
- Fundierte Kenntnisse mit ERP-Systemen, idealerweise Microsoft Dynamics Navision
- Spaß an vertrieblichen Aufgaben, hohe Lernbereitschaft, Belastbarkeit und Eigeninitiative
- Souveräner Umgang mit digitalen Kommunikationsmitteln – Neugier auf neue Technologien

Wir bieten

- Offene, kollegiale Unternehmenskultur, in der Engagement und Teamgeist gelebt werden
- Hohes Maß an Gestaltungsfreiheit und Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Eine abwechslungsreiche, verantwortungsvolle und herausfordernde Tätigkeit in einem engagierten und motivierten Team mit flachen Hierarchien
- Sicherer und langfristiger Arbeitsplatz
- Flexible Arbeitszeiten und 30 Urlaubstage
- Freiwillige Sonderzahlungen (wie Weihnachts- und Urlaubsgeld sowie Prämien), VWL, Betriebliche Altersvorsorge und Zahnzusatzversicherung
- Firmenfitness - Mitgliedschaft EGYM Wellpass
- JobRad (Fahrrad-Leasing), Mitarbeiterrabatte, frisches Obst und vieles mehr

Mit einem Lächeln auf Erfolgskurs – werden Sie Teil unseres Teams!

Bewerbungsinformationen

Bitte bewerben Sie sich unter Angabe der Referenznummer direkt über den "Bewerben"-Button. Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen.

straschu Holding GmbH – Personalabteilung, Frau Kerstin Sailer – Mackenstedter Str. 11, 28816 Stuhr

Tel. +49 4206 4171 -914

WhatsApp: +49 172 4171008

Mail karriere@straschu.de