



Außendienstmitarbeiter Vertrieb Elektrotechnik / Sales Manager (m/w/d) Region Bremen I Niedersachsen

Ref.-Nr.: 32502

Seit über 110 Jahren ist die straschu Unternehmensgruppe ein starker Partner für Elektronik- und Elektrotechnik sowie ein sicherer Arbeitgeber mit dem Blick auf Vielfalt, Fortschritt und Wertschätzung. Zu den Grundpfeilern unseres Erfolges zählen unsere ca. 300 hoch motivierten Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter an fünf Standorten. Entdecken und erleben Sie die Vielfalt an technischen Lösungen, anspruchsvollen Aufgaben und blicken Sie hinter die Kulissen.

– Mit einem Lächeln auf Erfolgskurs – werden Sie Teil unseres Teams!

Die **straschu Elektro-Vertriebs GmbH** in Stuhr sucht zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Außendienstmitarbeiter Vertrieb Elektrotechnik / Sales Manager (m/w/d) Region Bremen | Niedersachsen

in Vollzeit

Ihre Aufgaben

- Sie akquirieren eigenständig Neukunden auf dem Gebiet der Elektrotechnik und elektrotechnischen Komponenten
- Bestehende Kontakte betreuen Sie gezielt, führen Potenzialanalysen durch und intensivieren dadurch die Kundenbeziehung
- Sie beraten unsere Industriekunden fachlich und technisch im Bereich Schaltanlagenbau, Industrie und Handwerk
- Der Vertrieb von Kabeltragsystemen und PV-Konstruktionen aus dem Baks-Lager Nord gehört ebenfalls zu Ihrem Aufgabengebiet

- Sie unterstützen unser Vertriebsteam bei der Ausarbeitung und Kalkulation von Angeboten, Rahmenverträgen und Ausschreibungen
- Als zentrale Ansprechperson sind Sie das wichtigste Bindeglied zwischen straschu und unseren Kunden
- Sie beobachten den Markt und analysieren kontinuierlich Wettbewerbstrends, um Chancen frühzeitig zu erkennen

Ihr Profil

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung, idealerweise als Elektroniker / Elektrotechniker (m/w/d) oder eine ähnliche Ausbildung im Bereich Elektrogroßhandel oder Elektro
- Sie bringen Branchen- und Berufserfahrung mit
- Eine selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise zeichnet Sie aus
- Sie arbeiten gerne im Team und übernehmen Verantwortung für Ihre Aufgaben
- Ihr sicheres Auftreten und Ihre Kommunikationsstärke helfen Ihnen dabei, Kunden zu überzeugen und langfristige Beziehungen aufzubauen

Wir bieten

- Offene, kollegiale Unternehmenskultur, in der Engagement und Teamgeist gelebt werden
- Hohes Maß an Gestaltungsfreiheit
- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem engagierten und motivierten Team mit flachen Hierarchien
- Sicherer und langfristiger Arbeitsplatz
- Freiwillige Sonderzahlungen, VWL, Betriebliche Altersvorsorge und Zahnzusatzversicherung
- 30 Urlaubstage plus Weihnachten und Silvester frei
- Ein Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung
- Moderne Arbeits- und Kommunikationsmittel, wie Laptop und Diensthandy
- Firmenfitness - Mitgliedschaft EGYM Wellpass
- JobRad (Fahrrad-Leasing), Mitarbeiterrabatte, frisches Obst und vieles mehr

Bewerbungsinformationen

Bitte bewerben Sie sich unter Angabe der Referenznummer direkt über den "Bewerben"- Button. Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen.

straschu Holding GmbH – Personalleitung, Frau Kerstin Sailer – Mackenstedter Str. 11, 28816 Stuhr

Tel.: +49 4206 4171 -914

WhatsApp: +49 172 4171008

Mail: karriere@straschu.de